



# STARTUP VÁLLALKOZÁSOK MEGFONTOLÁSAI A PCT-VEL KAPCSOLATBAN

## A FELTALÁLÓ

A lengyelországi Wrocławban működő Saule S.A. következő generációs napelemes megoldások fejlesztésével foglalkozó high-tech vállalat, amely főként perovszkit fotovillamos eszközökkel jelentkezik a piacon. Innovációik lehetővé teszik a perovszkit eszközök rugalmas fóliára történő nyomtatását, rugalmas és könnyű alternatívákat kínálva a meglévő PV technológiák mellett. A perovszkit technológia sokrétűen alkalmazható, épülethomlokzatoktól és IoT eszközöktől kezdve a hordozható elektronikáig, ezért is értékesíthető különböző piacokon.

## A SAULE SZABADALMAZTATÁSI STRATÉGIÁJA

A globális felmelegedés veszélye és a világszerte folyamatosan növekvő energiafogyasztás miatt egyre nagyobb az igény a különféle megújuló energiaforrások iránt. A perovszkit technológia hatalmas lehetőségeket rejt magában, ezért is nagy érdeklődés veszi körül. A Saule tisztában van a technológia globális alkalmazásának távlataival és szeretné is kihasználni a globális piac előnyeit.

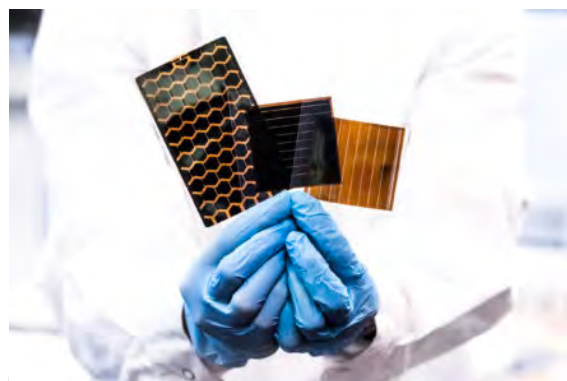
A vállalat a helyi lengyel és európai szabadalom mellett kihasználja a Szabadalmi Együttműködési Szerződés (PCT) által nyújtott előnyöket. A PCT rendszer lehetővé teszi számukra a szabadalommal kapcsolatos döntések stratégiai készletét és a piaci dinamikához, technológiai fejlődéshez és üzleti előzményekhez igazítását. A célországok gondos kiválasztása és a széleskörű nemzetközi szabadalmi portfólió elősegíti, hogy a Saule meg tudja őrizni vezető pozícióját az erős versenyben a globális piacon.

## ALAPOSABB SZELLEMI TULAJDONI MEGFONTOLÁSOK

### I. A szellemi tulajdon több, mint azonnali készpénz

A Saule tudja, hogy mennyire fontos a szellemi tulajdon védelme az innováció kereskedelmi hasznosítása szempontjából. A szabadalmi bejelentések költségei azonban, különösen globális szinten, magasak lehetnek a startupok számára, amelyek jellemzően korlátozott költségvetéssel működnek.

Másrészt, a szabadalmak valódi értékének megállapítása a korai fázisban meglehetősen nagy kihívást jelent és megfelelően csak akkor lehet meghatározni, amikor a találmány már a piacon van, jellemzően évekkel a szabadalmi költségek felmerülése után. A szabadalmaztatás általában nem hoz azonnali bevételt vagy pénzforgalmat a vállalatnak. Az engedélyeztetés lehet opció, de nem mindig megvalósítható.



### A legfontosabb Saule SA tudnivalók

Alapítás éve: 2014

Vállalkozás: start-up

Profil: megújuló energia

Alkalmazottak: 70 főből álló nemzetközi csoport

Alaptőke: 1,8 millió zloty

Kiemelt eredmény: Európai

Feltaláló Díj 2024



**SAULE**  
TECHNOLOGIES

### Mi az a perovszkit?

*A perovszkit olyan anyagok osztályára utal, amelyeknek kristályszerkezete megegyezik a kalcium-titán-oxid ásványéval. Alkalmazható aktív rétegek kialakítására perovszkit napelemekben, rendkívül rugalmas, ugyanakkor olcsó napelemes technológiát biztosítva. A napelemben lévő vékony perovszkit réteg elnyeli a fényt, ami gerjeszti az elektronokat, amelyek kivonáskor elektromos energiát termelnek. Alkalmazása a napelemes technológia következő áttörésének számít.*

Mindazonáltal, egy szabadalmi portfólió a startup számára már jóval a pénzforgalmi hatás előtt is komoly előnyöket jelenthet:

- Növeli a startup vonzerejét a potenciális befektetők felé;
- Javítja a startup piaci pozícióját és gyengíti a versenytársakat;
- A versenytársakat potenciálisan költséges és időigényes helyettesítő megoldások felé tereli, amelyek esetleg mégis gyengébb terméket eredményeznek;
- Megszerzi a találmány kizárólagos hasznosítási jogát;
- Biztosítja a pénzzé tétel lehetőségét;
- Elismert márkát épít az innováció fejlesztéséhez.

## II. A győztes mindent visz

A Saule a gyorsan fejlődő és egyre zsúfoltabb perovszkit-technológiai piac korai szereplője volt. Azzal, hogy már a kezdetekkor világos szellemi tulajdonjogi stratégiát alakított ki, és egyre bővítette szabadalmi portfólióját, páratlan versenyelőnyre tett szert.

## III. A szellemi tulajdonjogi stratégia fontossága

Az egyértelmű szellemi tulajdonjogi stratégia a kialakított eljárások követésével megkönnyíti a találmányok megfelelő azonosítását, valamint az érzékeny technológiai információk és a kulcsfontosságú know-how kezelését. A szellemi tulajdonjogi stratégia továbbá elősegíti, hogy a szabadalmi bejelentésekkel kapcsolatos döntéshozatal megfelelő információk birtokában történjen, a találmánynak egy szellemi tulajdonjoggal foglalkozó belső csapat vagy külső partner által elvégzett szabadalmazhatósági felmérése alapján, figyelembe véve a találmány kidolgozottságát és szabadalmazhatóságát.

**+1 tip:** a kereskedelmi célú kutatási szolgáltatások, mint a Visegrádi Szabadalmi Intézet Globális Kutatási Szolgáltatása, gyors és megbízható válaszokat tudnak adni a szabadalmazhatósági kérdésekre egy egyszerű átalánydíjért.

## IV. Az okos kiegészítő: üzleti titok

Egyes esetekben több érték nyerhető ki egy szabadalmi portfólióból, ha azt üzleti titok kíséri. Az üzleti titkok lehetnek stratégiai információk, például technológiai know-how, optimalizált gyártási folyamatok vagy egyedi megoldások, amelyek nélkül a szabadalom továbbra is megfelelően nyilvánosságra hozható, de a lényegét mégis a cégen belül tartják, és nem osztják meg a versenytársakkal. Más esetekben az újítások oltalmát igényelhetnek a szabadalom által biztosított kizárólagos jogok időbeli korlátozása nélkül. A szabadalmi portfólió üzleti titkokkal való kiegészítése lehetővé teszi a vállalatok számára, hogy versenyelőnyüket megőrizzék, miközben hatékonyabban tudják kezelni a szellemi tulajdon védelmének költségeit. Van azonban egy lényeges előfeltétel: a belső IP eljárások.

## V. Az IP stratégia gerince: belső IP eljárások

A sikeres IP-stratégia világosan meghatározott belső IP-kezelési eljárásokkal kezdődik, amelyek biztosítják, hogy a pénzre váltható eszközök a vállalat ellenőrzése alatt maradjanak. A szabadalmaztatásról szóló döntés, a szabadalmi bejelentés időzítése, a szabadalom és az üzleti titok közötti választás döntési pontokat és a kutatás innovatív eredményének folyamatos értékelését foglalja magában. Az érzékeny információkkal való munkavégzés különös figyelmet igényel a véletlen vagy szándékos nyilvánosságra hozatal kockázatának csökkentése érdekében. Egyre fontosabbá válik a belső szabályok betartása, amikor a startup bővülésével nő a dolgozói létszám. Fontos gyakorlat a védett információk kezelésére vonatkozó eljárások kialakítása, valamint a képzett alkalmazottak, akik alaposan ismerik ezeket a kérdéseket.

## IP PORTFÓLIÓ, MINT JELZÉS A BEFEKTETŐK SZÁMÁRA

A széles IP-portfólió létfontosságú a potenciális befektetők számára, akik a szellemi tulajdont a startup potenciális jövedelmezősége és méretezhetősége kulcsfontosságú mutatóinak tekintik. Az IP-stratégia integrálása a startup üzleti tervébe a globális piacokra való felkészültséget és a jogsértési követelésekkel szembeni védelmet mutatja. Ez különösen igaz azokra az innovatív startupokra, amelyek saját technológiát fejlesztenek.

Az IP-portfólió segíthet egy startup pénzbeli értékének meghatározásában és az érdeklődés növelésében is, például amikor egy kilépési pontot fontolgatnak a vállalat életciklusában.

## PCT-ÚT: RUGALMAS MEGOLDÁS STARTUPOK SZÁMÁRA

Az innovatív startupok általában kettős nyomás alatt állnak. Egyrészt a szabadalmi oltalom biztosítása a potenciális jövőbeli piacok lefedése érdekében, különösen több országban, költséges lehet, másrészt a vélhetően korlátozott erőforrásokkal rendelkező új vállalatoknak optimalizálniuk kell költségvetésüket és a legtöbbet kell kihozniuk erőforrásaikból a költségek megfelelő ütemezésével. Itt nyújthat nagy támogatást a PCT-út.

A PCT rendszer lehetővé teszi a vállalatok számára, hogy megfizethető költségek mellett nemzetközi szabadalmi bejelentést nyújtsanak be, illetve kutatási jelentést és írásos véleményt kapjanak az elbírálótól, így késleltetve az egyes országokban a nemzeti szakaszba történő lépésre vonatkozó költségesebb döntések meghozatalát. Ez lehetővé teszi a bejelentő számára, hogy felmérje a találmányban rejlő lehetőségeket, mielőtt jelentős beruházásokat hajtana végre.

A PCT rendszer további időt biztosít a szabadalmaztatási stratégia megtervezésére és kiigazítására, mivel a nemzeti szakaszba lépésről szóló döntést az első bejelentési naptól (elsőbbségi nap) számított 30/31 hónapon belül kell meghozni. Egy bejelentő egyetlen PCT-bejelentéssel több országban biztosíthatja az elsőbbségi napot és ezt az időt felhasználhatja arra, hogy figyelembe vegye a technológiai fejlődést, a különböző országok vásárlói igényeit és a verseny változásait a különböző piacokon, hogy csak néhányat említsünk. Ez idő alatt a bejelentő üzleti tervet készíthet, potenciális ügyfeleket találhat, vagy akár külső forrást is szerezhet a nemzeti szakaszba lépés és további szabadalmi eljárások társfinanszírozásához. Ez a megközelítés lehetővé teszi a startupok számára, hogy egy részletesebb és átfogóbb elemzés alapján megfontolt döntést hozzanak a szabadalmi oltalom kiterjesztéséről.

### A legfontosabb dióhéjban

- Az IP-stratégia a korai üzleti tervezés központi eleme kell, hogy legyen.
- A szellemi tulajdonok megfelelő megfigyelésének vagy védelmének elmulasztása pénzügyi és stratégiai kudarcokhoz vezethet.
- A szilárd IP-stratégia segíti a sikeres kilépési stratégiát a befektetők számára.
- A korai IP-befektetés csökkenti a kockázatokat és segít a vállalatnak kitűnni a versenypiacokon.
- A bizalmas információk megőrzésének elmulasztása korlátozza a védelmet és a potenciális értéket.
- A PCT-út lehetővé teszi a vállalatok számára, hogy elhalasszák a szabadalmi oltalmat érintő stratégiai döntéseiket.
- A PCT rendszer egyszerűsített eljárást biztosít a szabadalmi oltalom több piacon történő megszerzéséhez.

A PCT rendszer megadja a Saule számára azt a rugalmasságot, hogy szabadalmi oltalmát több országra is kiterjeszthesse, így biztosítva a technológia hatékony kereskedelmi hasznosítását. A szabadalmak és az üzleti titkok kombinációja azt is lehetővé tette, hogy a Saule gyorsan növekedjen, és a következő generációs napelem-technológiai piac egyik vezetőjévé váljon. Egy jól megalkotott IP-stratégiával a vállalat nemcsak megvédte piaci részesedését, hanem megőrizte pozícióját a perovskit PV-terület egyik úttörőjeként.